

¿Cómo convertir mi idea en negocio?

POR NUMIT CONSULTORÍA EMPRESARIAL, OCTUBRE 2021

Si eres una persona que está buscando crear un negocio propio, tienes muchas ideas en mente y ganas de emprender, pero aún no sabes cómo analizar cada una de ellas para definir cuál es la mejor opción para empezar, continúa leyendo.

En nuestra actualidad ya no es suficiente con planear ser empresarios y pensar que todo estará bien, que nuestras ideas son las mejores porque se nos ocurrieron primero o porque nuestro sexto sentido nos dice que funcionarán, tampoco podemos pensar que al abrir un negocio los clientes simplemente llegarán por sí solos y seremos exitosos, crear una empresa no es tan fácil y asegurar su éxito mucho menos, de ahí la importancia de analizar bien nuestras opciones.



Lo más importante para convertir una idea en un negocio exitoso es hablar sobre los puntos clave que debemos tomar en cuenta para alcanzar nuestros objetivos, empieza por lo básico, pensar, pensar, pensar... no importa el número de ideas que vengan a tu cabeza, lo importante será poder aterrizar una sola y trabajar con objetivos sobre lo que quieres lograr, una vez que defines lo que realmente quieres hacer podrás empezar a avanzar. Adquiere todo el conocimiento que te sea posible, capacítate, toma cursos y asesorías, planea un presupuesto, define como se conformará tu empresa para poder cubrir todas sus necesidades, analiza tus costos, tu personal y sus funciones, tus gastos, tu competencia, y todo lo que pueda verse involucrado en este proceso de creación.



Asegúrate de conocer programas de financiamiento y apoyo que te permitan avanzar a paso firme, pero, sobre todo, involucrate en los números, domina tu información financiera y vuélvete experto en tomar decisiones en base a datos reales que te permitan empezar e ir creciendo poco a poco.

No te asustes ni te rindas si piensas que es demasiado, solicita apoyo a consultorías de negocios o instituciones que te puedan guiar en el proceso y lo más importante de todo, asegúrate de conocer tu empresa al 100% incluso antes de empezar.